

杉の割れ防ぐ「最強釘」

アマティが独自新製品

釘トップメーカーのアマティ（佐藤亮社長）は、オリジナル製品「木割れ最強釘II 杉対応」の販売に力を入れている。ツーバイフォー住宅のみならず、今後増加する非住宅木造建築物での使用にも期待がかかっている。SDGsやカーボンニュートラルへの取り組みを後押しする製品として、本格的に販売を進めていく。

「木割れ最強釘II 杉対応」は、径や先端形状の工夫に加えて、胴部にリング形状の特殊

加工を施することで、打ち込む際に木材を割れにくく、かつ、打ち込み後も抜けにくいよう設計されている。他の

木材よりも柔らかく、釘が抜けやすい木材に 対応するため、約1年間の開発期間を経て、業界初となる杉材用C N 90・CN 75相当性能証明を得た。同社では、2010年から初代「木割れ最強釘」を製造・販売しており、ツーバイフォー工法で主流のSPF材（トウヒ、松、もみ）向けに好評を得ている。木割れ最強釘II 杉対応」は初代よりも胴の溝にさらなる工夫を加えたことで、木材への引抜耐力（抜けにくさ）

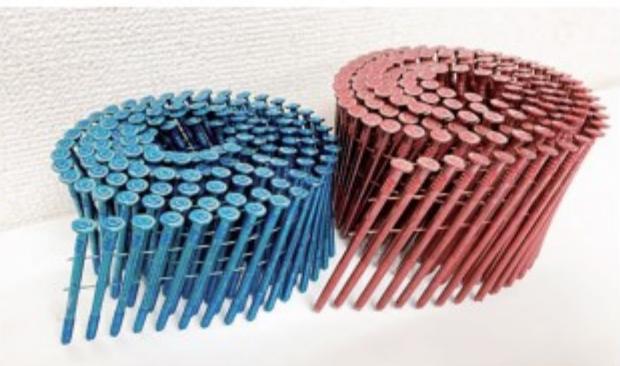
を追求。SPF材にも使用でき、工具の使い分けなども不要だ。

杉材の活用は、森林資源循環サイクルを促す狙いもある。CO₂を吸収し、酸素を作り出す樹木を植え、育てる循環はカーボンニュートラルの貢献にもつながる。同社では、SDGsへの取り組みに力を入れており、本社

がある兵庫県尼崎市、「あまがさきSDGsパートナー」に登録されている。10月には「尼崎の森中央緑地パークセントー」で「森

づくり活動」に参加。社員が緑地内の植物の説明を受け、植樹を体験した。

また、同製品は今年4月から兵庫県の「ひょうご新商品」に認定されている。「ひょうご新商品調達認定制度」は、県内の企業が生産する新規性・独創性のある商品を県が「ひょうご新商品」として認定し、PRを強化している。インパクト強い商品名で、当社独自の需要増が見込まれている。IPRを強化する商品として、引き合いも多い。PRを強化ながら、今後さらに拡販していきたい」と佐藤社長は話している。



SDGsの取り組みを後押しする「木割れ最強釘II 杉対応」

非住宅木造増で商機

同社では、2010年から初代「木割れ最強釘」を製造・販売しており、ツーバイフォー工法で主流のSPF材（トウヒ、松、もみ）向けに好評を得ている。木割れ最強釘II 杉対応」は初代よりも胴の溝にさらなる工夫を加えたことで、木材への引抜耐力（抜けにくさ）